



Poland →



Germany →



Russia →



Belarus →



UK →



China →

ITRO SP.Z O.O.

REFERENCJE →

ITRO Sp. z o.o. Aleje Jerozolimskie 81,
ORCO Tower 17 / 2, 02-001 Warszawa
T: +48 512 022 907 F: +48 221881359

www.itro.pl
info@itro.pl



WSPARCIE ROZWOJU EKSPORTU

ITRO

od 2011 roku

 **EXPORT SOLUTIONS**

Firma Itro Sp. z o.o. od 5 lat zajmuje się realizacją Planów Rozwoju Eksportu swoich klientów. Specjalizuje się we wdrażaniu strategii eksportowych oraz rozwoju sprzedaży zagranicznych. Jest kontynuacją firmy International Trade & Representative Office Sebastian Sadowski-Romanov, która zajmuje się handlem międzynarodowym od 1995r.

To co odróżnia Itro Sp. z o.o. od konkurencji to specjalizacja w rozwoju sprzedaży zagranicznych, oparta o wieloletnie praktyczne doświadczenie jej pracowników, pozyskiwanie i rozliczanie dotacji jest dla nas narzędziem w realizacji celów biznesowych naszych klientów.



Konin, dn. 16.02.2017r.

Sz. P.
Sebastian Sadowski-Romanov
ITRO Sp. z o. o.
ul. Wschodnia 46
15-158 Białystok

LIST REFERENCYJNY

Agencja Rozwoju Regionalnego S. A. w Koninie realizująca projekt Enterprise Europe Network, pragnie wyrazić swoje zadowolenie z wysokiej jakości świadczonych usług doradczych przez ITRO Sp. z o. o.

W ramach współpracy firma ITRO Sp. z o. o. przygotowała dla naszych Klientów dwa opracowania tj. Analizę perspektyw eksportu opakowań z tworzyw sztucznych m. in. na rynek białoruski, litewski i rosyjski, a także analizę rynku opakowań z tworzyw sztucznych na rynkach międzynarodowych.

Powyższe profesjonalne opracowania badań marketingowych zostały wykorzystane przez Klientów do budowy modelu biznesowego internacjonalizacji przedsiębiorstw oraz jako źródło danych do przygotowania aplikacji w celu ubiegania się o dofinansowanie.

Pełen profesjonalizm w podejmowanych usługach doradczych, duża wiedza i doświadczenie oraz osobiste zaangażowanie we współpracę i wyczulenie na indywidualne potrzeby Klienta z pewnością odzwierciedlają działania ITRO Sp. z o. o. Z całą pewnością możemy polecić tę firmę innym przedsiębiorcom szukającym dobrego doradcy w rozwoju działalności eksportowej.

Z poważaniem

Przesz Zarządu

Krzysztof Gubański



Weleda AG - Möhlerstr. 3 - 73525 Schwäbisch Gmünd, Germany

ITRO Sp. z o.o.
Attn.: Sebastian Sadowski-Romanov
al. Jerozolimskie 81
02-001 Warszawa
POLAND

Schwäbisch Gmünd, February 22, 2016

Letter of Recommendation

Dear Mr. Sadowski-Romanov,

According to our very positive experience during our cooperation we are happy to recommend ITRO Sp. z o.o. as a reliable partner. Within our cooperation ITRO Sp. z o.o. was responsible for searching suitable distribution companies for the polish market and organizing first meeting with companies we selected for further discussions.

Best regards,

Nataliya Yarmolenko
Regional Director Northern, Central & Eastern Europe
Weleda AG



WELEDA AG

Möhlerstr. 3-5
73525 Schwäbisch Gmünd
www.weleda.com

Av. La Mar 163
Miraflores
Lima 18, Perú
www.viajespacifico.com.pe

Teléfono
(511) 610 1900
Fax
(511) 241 3319



Branża turystyczna

ITRO Sp. z o.o.
Attn.: Sebastian Sadowski-Romanov
Al. Jerozolimskie 81
02-001 Warszawa
POLAND



Peru, Lima, March 08, 2016

LETTER OF RECOMMENDATION

To whom it may concern,

We are pleased to recommend ITRO Sp. z o.o. as a reliable and efficient partner. ITRO Sp. z o.o. helped us set up various first-time meetings with potential partners in Warsaw and e-mail our company profile and information to the database prepared especially for our industry segment. Sebastian and Inna accompanied us during the meetings and helped communicate in Polish language. We are happy with our cooperation and recommend ITRO Sp. z o.o. as a professional partner and/or representative in Poland.

Best regards,

A blue ink handwritten signature, appearing to read "Alena", written over a light blue horizontal line.

Alena Bokhan
Area Manager – Europe II
Viajes Pacifico

 **viajes pacífico**
PASEO DE LA REPUBLICA 6010
MIRAFLORES





Partnerzy

Schneider Group

outsourcing i doradztwo księgowo
w pięciu krajach świata

 Russia Consulting

 Poland Consulting

 Ukraine Consulting

 Belarus Consulting

 Kazakhstan Consulting



NA BIEŻĄCO >

TO WHOM IT MAY CONCERN

10.03.2016

Reference letter

Dear Sirs,

This is to confirm that Itro Co., Ltd. and its CEO Mr. Sebastian Sadowski-Romanov provided relevant assistance in coordinating the process of opening a branch office of SCHNEIDER GROUP in Warsaw.

This assistance was provided in a number of specific areas:

- The company provided recommendations regarding the approach that SCHNEIDER GROUP should take to entering the Polish market for professional services.
- Itro Co. prepared a project plan of opening our office in Warsaw, which included assisting in procuring services of real estate agents and coordinating the search for adequate office space.
- Mr. Sebastian Sadowski-Romanov assisted in identifying a recruitment firm and recruiting staff for the branch in Warsaw.
- Itro Co. made preliminary research of foreign companies doing business in Poland and came up with a database of potential clients including companies with foreign capital based in Warsaw.

The above assistance provided a good starting point for further business development efforts of SCHNEIDER GROUP in Poland. I would like to recommend Itro Co., Ltd as a reliable and trustworthy partner in penetrating foreign markets.

Yours faithfully,



ULF SCHNEIDER
Managing Partner

Moscow
ul. Bakhrushina 32/1
115054 Moscow, Russia
t +7 / 495 / 956 55 57
info@schneider-group.com

St. Petersburg
Business Center Petrovskiy Fort
Office 801-803, Finlyandskiy pr. 4a
194044 St. Petersburg, Russia
t +7 / 812 / 458 58 00
spb@schneider-group.com

Aktau
Business Centre Grand Nur Plaza
Office 46, Microdistrict 29 A
130000 Aktau, Kazakhstan
t +7 / 7292 / 201 151
aktau@schneider-group.com

Almaty
Tole Bi Street 101, Block 9 B
050012 Almaty, Kazakhstan
t +7 / 727 / 355 44 48
almaty@schneider-group.com

Astana
Syghanaq Street 29, Floor 12
Office 1201
010000 Astana, Kazakhstan
t +7 / 7172 / 249 319
astana@schneider-group.com

Berlin
Ritterstrasse 2 B
10969 Berlin, Germany
t +49 / 30 / 615 08 918
berlin@schneider-group.com

Hamburg
Alstertor 15
20095 Hamburg, Germany
t +49 / 40 / 226 33 760
hamburg@schneider-group.com

Frankfurt
THE SQUAIRE at the Airport
Entrance 12, Office 616
60549 Frankfurt, Germany
t +49 / 69 / 959 32 51 78
frankfurt@schneider-group.com

Kyiv
Horizon Office Towers
vul. Shovkovychna 42-44
01601 Kyiv, Ukraine
t +380 / 44 / 490 55 28
kyiv@schneider-group.com

Minsk
ul. Surganova 29
220012 Minsk, Belarus
t +375 / 17 / 290 25 57
minsk@schneider-group.com

Warsaw
ORCO Tower, Office 17.02.
Al. Jerozolimskie 81
02-001 Warsaw, Poland
t +48 / 22 / 695 03 10
warsaw@schneider-group.com

Case Study

Rozwój eksportu firmy Gold Fruit

Dla firmy Gold Fruit, polskiego producenta jabłek, prowadzimy stałą obsługę klientów na rynkach wschodnich. Z firmą związani byliśmy od lutego 2012 roku. Firma nigdy wcześniej nie eksportowała swoich wyrobów do Rosji, Ukrainy, Białorusi oraz Kazachstanu.

Dzięki usłudze „outsourcingu działu eksportu” w przeciągu 10 miesięcy współpracy sklasyfikowano nas na 42 miejscu największych eksporterów jabłek do Rosji w 2012 roku!

Ranking w części dotyczącej firmy Gold Fruit można zobaczyć

[TUTAJ](#)

Pełny Ranking polskich eksporterów mogą Państwo zamówić

[TUTAJ](#)



polish & fresh



Goldfruit Marek Pariaszewski



Goldfruit Marek Pariaszewski
Wólka Gołowska 42
05-620 Błędów
NIP: 7971478179
REGON: 670988461

Błędów 07.03.2017



Referencje

Dziękujemy firmie ITRO Sp. z o.o. za wprowadzenie firmy Goldfruit Marek Pariaszewski na rynki rosyjski, białoruski, ukraiński i kazachski. Firma ITRO wyszukała potencjalnych klientów, przeprowadziła negocjacje i rozpoczęła sprzedaż naszych towarów.

Firma ITRO:

- ✚ Zaprojektowała nowe logo firmy Goldfruit,
- ✚ Hasło reklamowe polish & fresh
- ✚ Sporządziła dokumentację handlową w języku rosyjskim
 - Ofertę
 - Cennik
 - Formularz zamówienia
- ✚ Dokonała pierwszej wysyłki towaru w przeciągu **dwóch tygodni** od podpisania umowy na outsourcing działu eksportu.

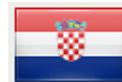
Polecamy wszystkim firmom chcącym sprawnie sprzedawać na rynki wschodnie współpracę z firmą ITRO Sp. z o.o.

Szczególne wyrazy podziękowania dla Pani Innie Sadowskiej-Romanov za kreatywność i w stworzeniu Corporate Identity firmy Goldfruit Marek Pariaszewski.

Goldfruit Marek Pariaszewski



Legionowo, dnia 25.02.2016 r.



LIST REFERENCYJNY

W imieniu firmy GVT Sp. z o.o. chciałbym podziękować firmie Itro Sp. z o.o. za realizację działań z programu Paszport Do Eksportu.

Działania przeprowadzone na rynkach Litewskim, Łotewskim i Chorwackim polegające na selekcji i doborze kontrahentów oraz umówieniu spotkań handlowych, w których pracownicy firmy Itro brali czynny udział doprowadziły do realizacji zakładanych przez nas celów eksportowych.

Podejście firmy Itro do tematu rozwoju sprzedaży miało charakter handlowy, a profesjonalne wykonanie usług oraz terminowość i fachowość pracowników zasługuje na ich polecenie innym firmom zainteresowanym rozwojem eksportu.

WICEPREZES ZARZĄDU

Paweł Skup

GVT Sp. z o.o.
05-120 Legionowo, ul. Sobieskiego 107
NIP: 536-18-16-234

właściciel marki REDHEN:

CTH Jędrzejewski, Maj spółka jawna

ul. Kasprowicza 5, 41-800 Zabrze

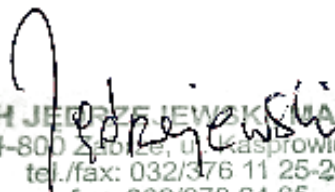


List referencyjny.

Firma CTH s.j. właściciel marki REDHEN korzystała z usług doradczych firmy Itro Sp. z o.o. w zakresie selekcji i doboru kontrahentów na rynkach niemieckim i litewskim.

Profesjonalne podejście pracowników firmy Itro od etapu przygotowania materiałów handlowych, oferty poprzez działania handlowe i promocyjne pozwoliły naszej firmie na rozwój sprzedaży na tych rynkach.

Z przyjemnością polecam usługi firmy Itro związane z rozwojem eksportu. Wieloletnie doświadczenie biznesowe na rynkach zagranicznych Prezesa Zarządu firmy Itro przekłada się na wysoką skuteczność podejmowanych przez firmę działań handlowych.


CTH JĘDRZEJEWSKI MAJ SP.J
41-800 Zabrze, ul. Kasprowicza 5
tel./fax: 032/376 11 25-26
fax: 032/278 64 65
NIP: 648-252-95-86, Reg. 240056523

Podziękowanie

W związku z 30-leciem działalności firma PRPH Kandy

składa serdeczne podziękowania dla pana

Sebastiana Sadowskiego-Romanova

Itro

za dotychczasową owocną współpracę oraz zaufanie,
jakim zostaliśmy obdarzeni. Od początku działalności
staraliśmy się mądrze i odpowiedzialnie rozwijać firmę,
tak aby nasza praca była dla wszystkich źródłem satysfakcji.

Mamy nadzieję, że przez następne lata nasze relacje będą
pomyślnie się rozwijać, przez co dostarczą
zadowolenia wszystkim zaangażowanym stronom.

Stanisław Socik

Grażyna Socik

Dariusz Socik



Przedsiębiorstwo Rolno-Przemysłowo-Handlowe KANDY
ul. Fabryczna 1/3, 97-300 Piotrków Trybunalski





Warszawa 07.04.2016 r.



W imieniu firmy Bogmar-Traper Sp. z o.o. chciałbym podziękować firmie Itro Sp. z o.o. za realizację działań z programu Paszport Do Eksportu.

Firma Itro Sp. z o.o. przez półtora roku realizowała program Paszport do Eksportu prowadząc działania na rynkach Niemieckim, Francuskim, Rosyjskim i Emerytów Arabskich polegające na selekcji i doborze kontrahentów oraz umówieniu spotkań handlowych, organizacji wyjazdów na imprezy targowe i misje handlowe.

Usługi świadczone przez firmę Itro cechowały się nastawieniem na rozwoju sprzedaży. Działania konsultantów miały charakter handlowy. Klienci przed umówionym spotkaniem otrzymywali pełną ofertę firmy Bogmar-Traper co powodowało że umówione spotkania miały charakter biznesowy, nie tylko zapoznawczy.

Polecamy współpracę z firmą Itro wszystkim firmom zainteresowanym rozwojem swojej działalności eksportowej.

Z-ca PREZESA ZARZĄDU

mgr Magdalena Tomas-Maciszewska

„BOGMAR-TRAPER”

Sp. z o.o.

02-962 Warszawa

ul. Przyczółkowa 227

Branża spożywcza

„BOGMAR-TRAPER” Sp. z o.o.

02-962 Warszawa ul. Przyczółkowa 227, NIP: 951-20-27-567, Regon: 017387939, tel/fax 22 858-99-78



NA BIEŻĄCO >

REFERENCJE ITRO | 11

Gliwice, 11 kwiecień 2015



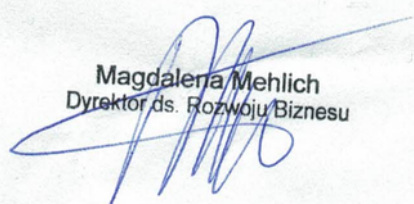
LIST REFERENCYJNY

Firma International Quick Service Polska Sp. z o. o. korzystała z usług firmy Itro Sp. z o. o. w zakresie wprowadzenia spółki na rynek serbski oraz wzmocnienia pozycji ich konkurencyjności. Projekt przyczynił się do promowania usług firmy IQS na rynku zagranicznym.

Przedstawiciele firmy Itro szczegółowo przygotowali bazy danych na rynek serbski, wyselekcjonowali grupę potencjalnych klientów oraz umożliwili przeprowadzenie spotkań w wybranych firmach.

Z przyjemnością polecamy usługi firmy Itro związane z rozwojem eksportu. Wieloletnie doświadczenie biznesowe na rynkach zagranicznych firmy Itro przekłada się na wysoką skuteczność podejmowanych przez firmę działań handlowych.

INTERNATIONAL QUICK SERVICE
Polska Sp. z o.o.
44-100 Gliwice, ul. Jasna 8
NIP: 631-23-66-317, Regon: 277958168


Magdalena Mehlich
Dyrektor ds. Rozwoju Biznesu



LIST REFERENCYJNY

Firma Prec – Odlew Sp. z o. o. rozpoczęła współpracę z firmą ITRO Sp. z o.o. w związku ze swoim udziałem w projekcie Paszport do Eksportu w ramach PO IG 6.1. Na zlecenie Prec-Odlew firma wykonała bazę danych odlewni niemieckich oraz ukraińskich, przygotowała i rozesała ofertę a następnie sprawdziła zainteresowanie przesłanymi informacjami. Powierzone zadanie wykonała z pełną starannością, profesjonalizmem oraz znajomością specyfiki obu krajów. Zebrane informacje stanowią solidną podstawę do dalszych działań handlowych na obu rynkach.

Profesjonalne wykonanie obu zadań sprawiło że firma Prec-Odlew podjęła decyzję o dalszej współpracy z ITRO Sp. z o.o. na obu rynkach.

Na podstawie dotychczasowej współpracy z firmą ITRO Sp. z o.o. możemy rekomendować spółkę jako profesjonalnego partnera biznesowego.

Z poważaniem,

Prezes Zarządu
Małgorzata Kozień
Małgorzata Kozień



Prec-Odlew Sp. z o.o.

Ul. Piłsudskiego 89 NIP 944-17-53-087
32-050 Skawina REGON 351398166

Prec-Odlew Sp. z o.o.

ul. Piłsudskiego 89, 32-050 Skawina, Polska/Poland

NIP: 944-17-53-087 VAT No.: PL9441753087 REGON: 351398166 KRS: 0000130193

T: +48 12 276 49 95, F: +48 12 276 49 94, E: prec@odlew.com.pl

Sąd Rejonowy dla Krakowa-Śródmieścia w Krakowie XI Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego
Kapitał Zakładowy: 50.000,00 PLN



BUSINESS
FAIR PLAY
2012



Wschowa, 01 lipca 2013



LIST REFERENCYJNY

Firma **ITRO Sp. z o.o.** z siedzibą w Białymstoku, reprezentowana przez Prezesa Zarządu, Pana Sebastiana Sadowskiego – Romanova, wykonała dla Dobrowolski Sp. z o.o. usługę polegającą na zorganizowaniu misji na terenie Ukrainy.

Usługa została wykonana w związku z realizacją projektu: „Przygotowanie i wdrożenie planu rozwoju eksportu przez firmę Dobrowolski”, Działanie 6.1 Paszport do eksportu, oś priorytetowa 6, Polska gospodarka na rynku międzynarodowym, Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka 2007-2013.

W ramach usługi firma **ITRO Sp. z o.o.** przygotowała szczegółową analizę rynku ukraińskiego; określiła, wyselekcjonowała i sprawdziła wiarygodność grupy docelowej; przygotowała i rozesała do wyselekcjonowanej grupy oferty współpracy oraz zorganizowała i doprowadziła do przeprowadzenia spotkań z potencjalnymi partnerami handlowymi przy okazji misji na terenie Ukrainy.

Usługa została wykonana profesjonalnie, ze starannością i dbałością o szczegóły.

Pragniemy jednocześnie podziękować Panu Sebastianowi Sadowskiemu – Romanov za udział i okazaną pomoc w trakcie odbytych podczas misji negocjacji handlowych.

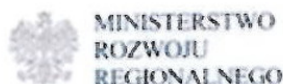
Z pełnym przekonaniem polecamy firmę **ITRO sp. z o.o.** jako solidnego partnera i firmę godną zaufania.

DOBROWOLSKI Sp. z o.o.
ul. Obrońców Warszawy 26 a
67-400 WSCHOWA
tel.065/540 36 15; fax 065/540 36 18
NIP: 697-18-97-585 REGON: 411008408

Z wyrazami szacunku

Damian Dobrowolski
Prezes Zarządu Dobrowolski Sp. z o.o.

Dobrowolski Sp. z o.o., ul. Obrońców Warszawy 26a, 67-400 Wschowa, PL
tel.: centrala 65 5403614, Dział Handlu 65 5403615, 65 5403617, fax: 65 5403618, e-mail: mail@dobrowolski.com.pl, www.dobrowolski.com.pl
Sąd Rejonowy w Zielonej Górze: KRS 0000055487 Kapitał zakładowy: 2.412.500,00 PLN REGON: 411008408 NIP: PL6971897585





REFERENCJE

Zabiegając o wsparcie unijne naszych planów eksportowych natrafiliśmy na kontakt z Panem Sebastianem Sadowskim. Firma ITRO Sp. z o.o. podjęła się wsparcia naszych działań w realizacji programu POIG 6.1 Paszport do Eksportu w zakresie wprowadzenia produktów Firmy Kosmetycznej LOTON® na rynek rosyjski.

Firma ITRO Sp z o.o. przygotowała siedem spotkań biznesowych w wybranych podmiotami - trzema wiodącymi sieciami drogeryjnymi i czterema dystrybutorami hurtowymi. Logistyka i organizacja spotkań były bez zarzutu. Spotkania nie przesądzały o sukcesie ale były merytoryczne.

Pan Sebastian Sadowski-Romanov uczestniczył wraz z nami w spotkaniach i wykazał się dużą znajomością rynku. Znajomość specyfiki rynku i kultury biznesowej znacząco podniosła szanse na zakończenie sukcesem rozpoczętych negocjacji.

Dziękujemy za profesjonalny dobór kontrahentów i wsparcie podczas rozmów handlowych.

Firmom zainteresowanym w ekspansji na rynek rosyjski polecamy współpracę z firmą ITRO Sp. z o.o.

PREZES ZARZĄDU

Wiesław Daron

Firma Kosmetyczna LOTON Spółdzielnia Pracy

76-200 SŁUPSK, ul. Bałtycka 16
NIP: 839-000-80-18, REGON 000403123
Numer KRS: 0000072981
Bank Pekao S.A./Słupsk 7412403770111000040680776
Kapitał własny: 2.750.331 zł

CENTRALA: +48 59 84-24-000, +48 59 84-24-009
fax: +48 59 84-24-755
e-mail: biuro@lotion.pl
www.lotion.pl
DZIAŁ SPRZEDAŻY: tel./fax: +48 59 84-26-835



MYSAK Group

Spółka Komandytowa
ul. Strzeszyńska

60-479 Poznań

tel +48(61)81 01 627

tel/fax +48(61)84 29 634

www.mysak.pl e-mail: mysak@mysak.pl

NIP:7811829121 REGON:300987072

KRS:0000316071

Instalacje



Poznań, 10.09.2013 r.

ITRO Sp. z o.o.

Aleje Jerozolimskie 81

02-001 Warszawa

ORCO Tower | 17 p. biuro nr 2

REFERENCJE

Firma Mysak Group Sp. z o.o. korzystała z usług firmy ITRO Sp. z o.o. w ramach programu Paszport do Eksportu przy pozyskiwaniu klientów na rynku niemieckim.

Firma ITRO Sp. o.o. wykonała bazę danych potencjalnych klientów oraz przygotowała ofertę w języku niemieckim i rozesłała ją do wytypowanych firm.

Indywidualne podejście dopasowane do potrzeb klienta oraz profesjonalne wykonanie pracy z zachowaniem napiętych terminów pozwala planować w przyszłości dalszą współpracę na rynkach zagranicznych przy rozwoju eksportu firmy Mysak Group Sp z o.o. Spółka komandytowa.

Polecamy firmę ITRO Sp. z o.o. jako rzetelnego partnera w działaniach eksportowych.

MYSAK Group Sp. z o.o.
Spółka komandytowa
ul. Strzeszyńska 125
60-479 Poznań
NIP: 7811829121

Mieczysław Mysakowski
mgr inż. Mieczysław Mysakowski
Prezes Zarządu

Projektowanie - dostawy - realizacja – uruchomienie - gwarancja

1



NA BIEŻĄCO >

REFERENCJE ITRO | 16

P.W.P.H. Lachowski
ul. Mazowiecka 20
16-002 Księżyno k/Białegostoku
NIP: 542-000-39-24
fax: 085 66-31-213
tel: 085 74-74-378
e-mail: info@toroidy.pl



W imieniu firmy P.W.P.H. Lachowski – TRANSFORMATORY polecam współpracę z **ITRO Sp. z o.o.**, w szczególności z **Panem Sebastianem Sadowskim-Romanov**.

Firma ITRO była organizatorem misji na targi CWIME 2011 w Berlinie.

Całość misji była zorganizowana bardzo profesjonalnie i zasługuje na uznanie. Spotkania umówione z potencjalnymi kontrahentami rokują rozwojem dalszej współpracy, co pokazuje dokładność selekcji i doboru partnerów handlowych.

Dziękujemy za współpracę i polecamy firmę ITRO jako partnera w rozwoju polskiego eksportu.

Z wyrazami szacunku

Lech Lachowski /Właściciel

P.W.P.H. Lech Lachowski
16-002 Księżyno, ul. Mazowiecka 20
tel. (085) 74 74 378, fax (085) 663 12 13
NIP 542-000-39-24, www.toroidy.pl



W imieniu spółki CID-ROL chcę podziękować za przeprowadzone działanie w ramach Paszportu do eksportu,
„Organizacja spotkań handlowych na rynkach docelowych”.

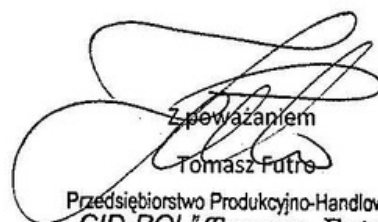
Firma ITRO sp. z o.o. zajmująca się wdrażaniem projektów w ramach Paszportu do Eksportu wykazała się bardzo dobrą znajomością rynku białoruskiego i ukraińskiego.

Organizacja spotkań obejmowała:

- Przeprowadzenie selekcji firm sektora spożywczego
- Sporządzenie oferty w języku rosyjskim
- Wysyłka ofert drogą mailową
- Telefoniczne badanie zainteresowaniem oferty
- Umówienie spotkań handlowych
 - Siedem na rynku ukraińskim
 - Osiem na rynku białoruskim

Wytypowane do spotkań firmy odznaczały się dużym potencjałem handlowym oraz wysokim zainteresowaniem produkcją firmy CID-ROL. Jakość i rzetelność wykonanej usługi potwierdza fakt poważnego zainteresowania ofertą firmy CID-ROL trzech potencjalnych klientów na rynku ukraińskim i czterech potencjalnych klientów na rynku białoruskim. Organizacja spotkań na rynku ukraińskim została wykonana na nasze zlecenie w przeciągu 3 dni roboczych, co pokazuje jak dobrze zorientowany i profesjonalny zespół tworzą pracownicy firmy ITRO Sp. z o.o.

Polecam wszystkim współpracę z tak rzetelnym zespołem.


Z poważaniem
Tomasz Futro

Przedsiębiorstwo Produkcyjno-Handlowe
„CID-ROL” Tomasz Futro
61-421 Poznań, ul. Kołłątaja 92
tel./fax 67 262 16 75, 67 268 54 87
NIP 766-001-40-58, REGON 570145903



Success Story

Rosyjska firma Block Bau

dystrybutor urządzeń do uboju drobiu

Dzięki usłudze ITRO „udział w negocjacjach” oraz wsparciu procesu zakupowego rosyjskiej firmy Block Bau w 2012 roku doszło do zakupu urządzeń polskiego producenta o wartości 370 000 Euro.

Signature



123298, г. Москва, ул. Маршала Бирюзова, д. 1
Тел./факс: +7 (495) 781-39-98
E-mail: blockbau@mail.ru, <http://www.blockbau.ru>



Россия, г. Москва

«15» мая 2012г.

Уважаемые Господа!

Польская компания ООО «ИТРО» принимала участие в переговорах и процессе осуществления закупок оборудования для убоя птицы фирмой ООО «Блок Бау».

Способность сотрудников фирмы ИТРО урегулировать проблемы, связанные с культурными различиями и разницей в бизнес-подходах, помогла фирме Блок Бау разрешению ситуации в ходе переговоров, проектирования, закупки и ввоза оборудования.

При поддержке фирмы ИТРО изначальные переговоры переросли в постоянное сотрудничество с польским производителем.

Компаниям, заинтересованным польскими продуктами, мы рекомендуем сотрудничество с фирмой ИТРО, сотрудники которой свободно владеют русским языком и полностью понимают реалии и требования российского контрагента.

Firma ITRO Sp. z o.o. brała udział w negocjacjach i procesie zakupowym urządzeń do uboju drobiu przez firmę ООО Block Bau.

Umiejętność rozwiązywania problemów wynikających z różnic kulturowych i podejścia biznesowego przeprowadziła firmę Block Bau przez złożony proces negocjacji, projektowania, zakupu i odprawy urządzeń.

Dzięki wsparciu firmy ITRO proces negocjacyjny przerodził się w stałą współpracę z polskim producentem.

Firmom szukającym polskich produktów polecamy współpracę z zespołem ITRO, który biegle włada językiem rosyjskim i doskonale rozumie realia i wymagania rosyjskiego kontrahenta.

В. Ганин

Генеральный директор ООО «Блок Бау»



Mine Master Spółka z o.o.

Polska, 59 – 500 Złotoryja
Wilków, Ul. Dworcowa 27
Tel.: +48 76 8783 511 • Fax.: +48 76 8784 101

E-mail: info@minemaster.eu
www.minemaster.eu



Urządzenia górnicze

DO ZAINTERESOWANYCH

Wilków, 17 listopada 2011

L.Dz. 1037 /DO/2011



W imieniu spółki MINE MASTER Sp. z o.o. polecam współpracę z firmą ITRO Sp. z o.o., której w ramach projektu POIG 6.1 „Paszport do eksportu” powierzono wykonanie baz danych „Kopalni skał twardych”.

Specyfiką zamówionej bazy była mała dostępność informacji na temat kopalni, licencji wydanych na eksploatację złóż i własności poszczególnych kopalni w takich krajach jak:

- Peru
- Brazylia
- Republika Południowej Afryki
- Kazachstan

Firma ITRO sp. z o.o. wywiązała się z powierzonego jej zadania i dotarła do interesujących nas danych.

Dziękujemy za współpracę i polecamy firmę ITRO sp. z o.o. jako rzetelnego partnera.

Kierownik Działu Handlowego

Mine Master Spółka z o.o.
w Wilkowie, 59-500 Złotoryja
T 076 8783-511, id.390234796
(1)

NIP: 6940007277
VAT UE: PL 6940007277
Identyfikator: 390234796
PKD: 2892Z

Organ Rejestrujący:
Sąd Rejonowy dla Wrocławia-Fabrycznej
IX Wydział Gospodarczy
Krajowego Rejestru Sądowego
Nr KRS 0000114912
Wysokość kapitału zakładowego: 27 194 700 PLN

Zarząd:
Jerzy Nadolny – Prezes Zarządu
Andrzej Czajkowski - Wiceprezes
Zarządu
Dr. Hans-Caspar Glinz
Leszek Skibicki

Certyfikat PCBC
nr JBS - 57/14/2009





Przedsiębiorstwo Techniczno-Handlowe

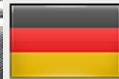
CERTECH

Branża zoologiczna

REGON 850372278

NIP 873-10-13-748

KRS 0000011300



Przedsiębiorstwo Techniczno- Handlowe **CERTECH Sp.J** 33- 132 Niedomice, ul. Fabryczna 36

tel/fax: **0 801 000 370**, z tel.kom: **014 645 87 03...06**, e-mail: **biuro@certech.com.pl**, **www.certech.com.pl**
Niedomice 12.11.2011

W imieniu spółki Certech Sp. J. chcę podziękować za przeprowadzone działanie w ramach Paszportu do eksportu, „Organizacja spotkań handlowych na rynkach docelowych”.

Firma ITRO sp. z o.o. zajmująca się wdrażaniem projektów w ramach Paszportu do Eksportu wykazała się bardzo dobrą znajomością rynku niemieckiego.

Organizacja spotkań obejmowała:

- Sporządzenie oferty na rynek niemiecki
- Wysyłka ofert drogą mailową
- Telefoniczne badanie zainteresowaniem oferty
- Umówienie spotkań handlowych

Wytypowane przez firmę Certech Sp. J. do spotkań firmy odznaczały się dużym potencjałem handlowym. Lista potencjalnych klientów zawierała sieci handlowe oraz dystrybutorów produktów dla zwierząt.

Jakość i rzetelność wykonanej usługi potwierdza fakt zainteresowania ofertą firmy Certech Sp.J. dwóch dużych klientów na rynku niemieckim.

Polecam wszystkim współpracę z tak rzetelnym i profesjonalnym zespołem.

Przedsiębiorstwo Techniczno Handlowe
„CERTECH”
Jan Kuca, Jerzy Motyka
Spółka Jawna KRS: 11300
33-132 Niedomice, ul. Fabryczna 36
tel./fax 014/ 645-87-03 ... 06
Regon 850372278 NIP 873-10-13,748

KIEROWNIK DZIAŁU
HANDLU I KOOPERACJI
Mateusz Kuca



NA BIEŻĄCO >

REFERENCJE ITRO | 22



CNC TUBE BENDER

Maszyny do gięcia

YLM CNC Tube bender

Ying Lin Machine & Service Sp.zo.o.

ul. Warszawska 26/28, Blizne Łaszczyńskiego
05-082 Stare Babice, NIP:205 000 03 74



List referencyjny

Firma ITRO Sp.zo.o.z siedzibą w Białymstoku 15-158 ul.Wschodnia 46 przygotowała dla Ying Lin Machine & Service Sp.zo.o. bazy danych na rynek polski, rosyjski oraz czeski a także wykonała usługę z zakresu określenia, wyselekcjonowania i sprawdzenia wiarygodności grupy docelowej, potencjalnych partnerów handlowych na rynku polskim i czeskim.

Usługa została wykonana zgodnie ze złożonym zamówieniem. Wszystkie wykonane zadania cechowały się wysoką starannością oraz dokładnością o szczegóły. Reakcja na jakiegokolwiek zapytania była natychmiastowa co wskazuje na szczególną dbałość o klientów.

Możemy z przekonaniem polecić firmę ITRO Sp.zo.o. jako solidną i godną zaufania.

Sincerely:
Joanna Stępniewska


YING LIN MACHINE & SERVICE
ul. Warszawska 26/28, Blizne Łaszczyńskiego
05-082 Stare Babice
REGON: 152188550, NIP: 2050000374
Tel. 0048 (22) 722 05 09, 722 00 47
Fax:0048 22 722 01 97

Ying Lin Machine & Service Sp.zo.o.

05-082 Stare Babice, ul. Warszawska26/28, Blizne Łaszczyńskiego,
Poland; EU NIP: PL2050000374

www.ylm.pl



NA BIEŻĄCO >

REFERENCJE ITRO | 23



Reguły, 17 maja 2012 r.

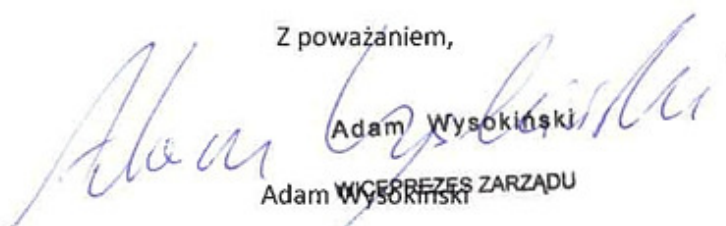
LIST REFERENCYJNY

Szczerze rekomenduję usługi firmy ITRO w zakresie pozyskiwania strategicznych partnerów handlowych na rynkach Europy Wschodniej.

Firma ITRO jako organizator misji handlowej na Ukrainę działała w oparciu o najwyższe standardy biznesowe, a profesjonalizm i partnerskie podejście do problemów klienta zasługują na szczególne słowa uznania. Przygotowanie handlowe oraz kompetencje lingwistyczne Przedstawiciela firmy ITRO towarzyszącego naszej firmie w misji handlowej na Ukrainę przerosły nasze najśmielsze oczekiwania i życzylbym każdej firmie współpracy z tak świetnie zorganizowanymi i kompetentnymi ekspertami.

Cieszę się ogromnie, że w Polsce mamy przykład tak perfekcyjnie działającej firmy jak firma ITRO.

Z poważaniem,



Adam Wysokiński
WICEPREZES ZARZĄDU

Wiceprezes Zarządu

A.B. BERREN-HANDLOWY Sp. z o.o.
05-816 Michałowice
ul. Ogrodowa 22
tel. 022 798-03-18, fax 022 723-00-56
NIP 534-21-29-900, REGON 016388173



Kielce dn. 14.11.2011 r.

REFERENCJE

W imieniu spółki Marbo S.C. chcę podziękować za przeprowadzone działanie w ramach Paszportu do eksportu, „Organizacja spotkań handlowych na rynkach docelowych”.

Firma ITRO sp. z o.o. zajmująca się wdrażaniem projektów w ramach Paszportu do Eksportu wykazała się bardzo dobrą znajomością rynku rosyjskiego.

Organizacja spotkań obejmowała:

- Przeprowadzenie selekcji firm
- Sporządzenie oferty na rynek rosyjski
- Wysyłka ofert drogą mailową
- Telefoniczne badanie zainteresowaniem oferty
- Umówienie spotkań handlowych

Wytypowane do spotkań firmy odznaczały się dużym potencjałem handlowym oraz wysokim zainteresowaniem produkcją firmy Marbo S.C.

Jakość i rzetelność wykonanej usługi potwierdza fakt zainteresowania ofertą firmy

Marbo S.C. 4 potencjalnych klientów na rynku rosyjskim z 5 umówionych spotkań.

Polecam wszystkim współpracę z tak rzetelnym i profesjonalnym zespołem.

WŁAŚCICIEL „MARBO“

BOGDAN KUSEK



Pułtusk, 06.12.2011r



REFERENCJE

Firma Mardom Sp. z o. o. poleca usługi świadczone przez Prezesa Zarządu firmy ITRO. Sp. z o.o. Pana Sebastiana Sadowskiego-Romanov w zakresie opracowania badań marketingowych dotyczących:

- Wyboru najlepszego produktu (karnisze) oraz najlepszej ceny.

Opracowane badanie obejmowało rynki:

- ukraiński
- rosyjski
- niemiecki

Pan Sadowski-Romanov, zajmujący się wdrażaniem projektów w ramach Paszportu do Eksportu wykazał się profesjonalizmem i wiedzą fachową na ww. rynkach. Informacje zawarte w badaniu pozwoliły na podejmowanie dalszych decyzji biznesowych dotyczących rozwoju i ekspansji firmy Mardom Sp. z o.o. na wymienionych rynkach.

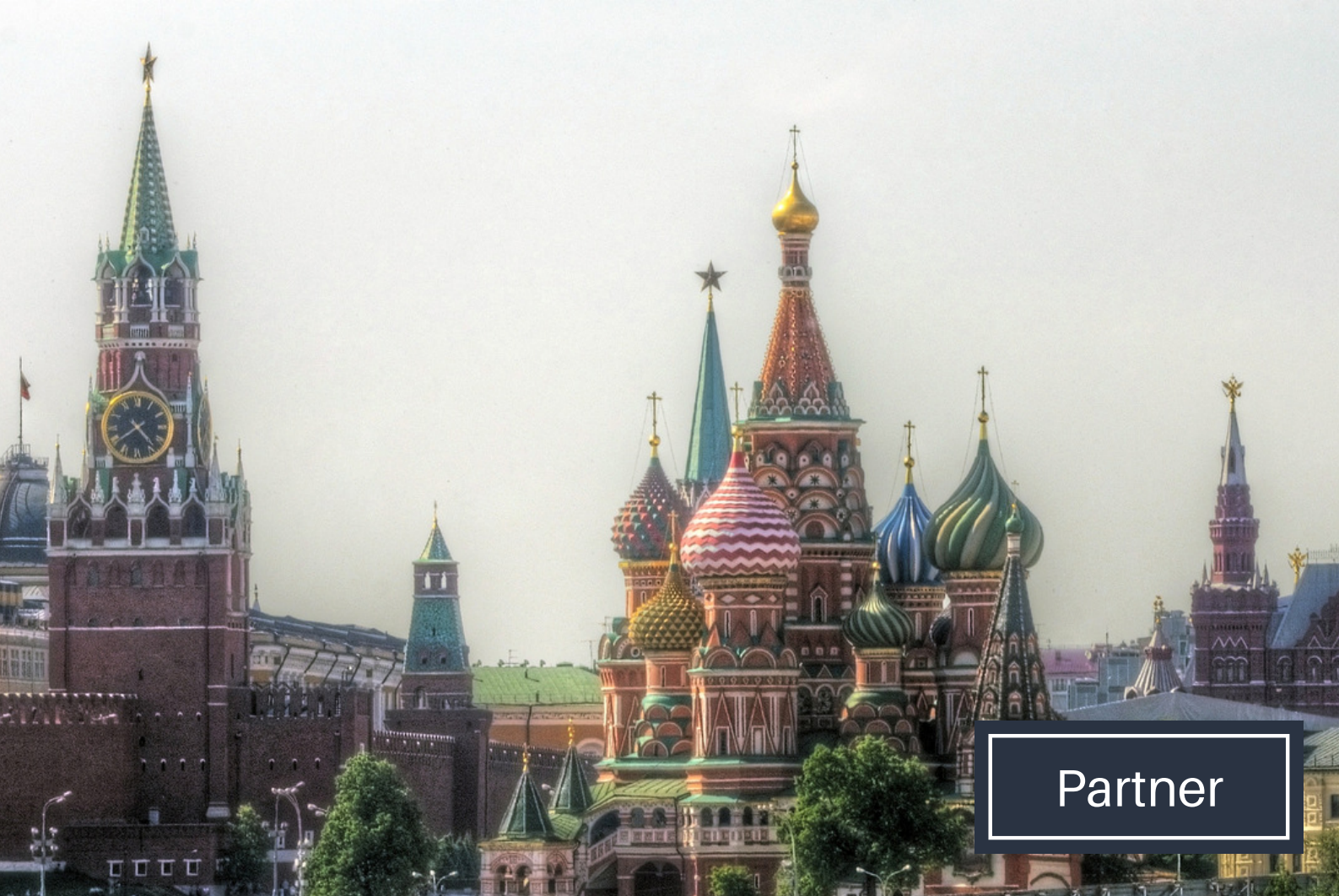
Barbara Glinka-Powierza
Prezes Zarządu

MARDOM Sp. z o.o.
Lipniki Stare 27, 06-100 Pułtusk
tel. 23 692 01 48, fax 23 692 76 45
NIP 568-159-81-70, REGON 142072966

Mardom Sp. z o.o.
Lipniki Stare 27, 06-100 Pułtusk, tel. 0 (23) 692 01 48; fax 0 (23) 692 01 49
e-mail: mardom@mardom.com.pl; www.mardom.com.pl

KRS 0000340119

NIP: 5681598170; REGON: 142072966; konto bankowe: Bank Millenium 83 1160 2202 0000 0001 7056 9348



Partner

SIORA – rosyjski odpowiednik Polskiej Agencji Rozwoju Przedsiębiorczości



Russian Agency for Small and Medium Business Support

119330, Mosfilmovskaya st. 17 B, Moscow, Russia.
Ph.: +7 (499) 143-73-20, Fx.: +7 (499) 143-73-21, www.siora.ru, e-mail: siora@siora.ru

Partner certificate

Moscow

«26» October 2011

By this certificate we are granting the privileges to represent our interests on the territory of Poland to:

ITRO Sp. z o.o.

Represented by Mr. Sebastian Sadowski-Romanov

We confirm that the company has the full authorities to promote services stated below:

- *Marketing services on the Russian market;*
- *Logistics and customs support;*
- *Complex services for foreign companies in Russia;*
- *Certification in Russia;*
- *Legal services;*



Executive director,
Russian agency for small and medium business support



Kontakt

ZAPRASZAMY DO KONTAKTU

ITRO

Aleje Jerozolimskie 81
02-001 Warszawa
Biurowiec ORCO Tower | 17 p. biuro nr. 2

Tel.: +48 22 188 17 17
Faks.: +48 22 188 13 59

info@itro.pl
www.itro.pl



Bądź na bieżąco

 Find us on
Facebook

